

Fiche de VAV1 AED cycle 3

A classer avec le dossier dans le classeur « Cycles 3 », section « VAV 1 à faire »

☐

Nom : N° prêt : Agence : AE : Date du RDV :

Date visite 1 : Infructueuse ☐ → **Enquête de voisinage** : A changé de lieu de vente / Absente / Inconnue

Lieu de vente identifié ☐ → Vue sur nv lieu de vente le :

Passage à domicile → Message laissé → Venue en PE le : Nouveau RDV le : / Refuse ☐
→ Pas venue en PE ☐

Date visite 2 : Infructueuse ☐ → **Stop accompagnement**
Classer dans « Acc. terminés », « Stop à saisir »

Introduction : recadrage sur ce que vient faire l'AE + rappel de ce dont vous avez parlé en PV

Activité 1 : intégration du changement (situation actuelle : changement car son AGR continue de se développer)

Voulez-vous me parler de ce qui s'est passé depuis que nous avons parlé de vos nouveaux projets au bureau ?

Ne parle pas de l'AGR → *Vous ne me parlez pas de cette activité...*

Parle de l'AGR → *Le développement de l'AGR se passe comme prévu ? Vous avez trouvé de nouveaux clients ? Quelle est la situation actuelle ?*

Difficultés économiques ☐ Pb de rentabilité ☐ → à traiter en activité 2 Sinon → à traiter en activité 3

Capital bien utilisé (1) ☐ Retard / mise de côté (2) ☐ Détournement >50 % (3) ☐ Détournement 100 % (4) ☐

- Cas (3 et 4) : → Vous allez devoir sacrifier vos 1ers obj. ou les obj. de ce prêt, alors que vous pourriez avoir l'un ET l'autre.
→ Vous avez choisi stratégie « argent mort » (ATE 2) ; quelle est l'importance de vos obj. ? Vous pensez ne jamais y arriver ?
→ Pensez-vous pouvoir reconstituer le capital pour continuer à améliorer votre vie ? → **RECHERCHE pour VAV2 ou PE**
- Cas (1 et 2) : → Travail sur le SEP : refléter la maîtrise des projets (1) ou sur retour d'une stratégie de vulnérabilité (2)
→ Vous voyez que vous réussissez à continuer à développer l'activité. Qu'est-ce que ça change pour vous et vos projets ?

Commentaires :

Activité 2 : modèle économique

SAUF SI DÉTOURNEMENT 100 %

Vous vous souvenez que vous avez dit que pour atteindre vos objectifs actuels, votre AGR doit créer _____ Ar/jour en plus.

Si difficultés économiques identifiées en Activité 1 → **MODELISATION pour comprendre origine du pb** → **RECHERCHE pour VAV2 ou PE**

Si détournement : → **MODELISATION pour voir potentiel du projet** : explication sur le modèle « OU » / « ET »

Sinon : Nous nous sommes vus lors du dernier prêt, et vos revenus étaient de X Ar / j.

Alors, comment gagnez-vous plus d'argent maintenant ? → **MODELISATION à partir de ce qu'on voit et du déclaratif** Ar/j.

MOD montre des bénéfices inférieurs à l'objectif (1) ☐ → **RECHERCHE pour VAV2 ou PE**

MOD montre augmentation des revenus (2) ☐ → Vous pouvez conserver vos 1ers objectifs et en atteindre d'autres **SEP (« ET »)**

Reparler de l'activité maîtrise du risque de l'ATE3 → Vos idées et votre attitude avec vos clients qui vous feront gagner plus d'argent

Activité 3 : anticipation des difficultés et traitement des difficultés déjà identifiées

(analyse en contexte + tâche à faire si danger identifié)

Nous avons déjà parlé de ce qui peut vous empêcher de réaliser vos projets. Vous avez de l'expérience, quels dangers voyez-vous maintenant ?

Si difficultés économiques identifiées en Activité 1 → **OBSERVATION pour comprendre origine du pb** → **RECHERCHE pour VAV2 ou PE**
OU autre méthode

Sinon : rappel activités de l'ATEIII, en fonction de type de développement de l'AGR + aide à l'analyse des risques actuels depuis situation actuelle

Vous savez maintenant que ces dangers peuvent faire échouer vos projets. Sur le maintien de vos plans, vous êtes seul à pouvoir faire quelque chose.

Si vous trouvez maintenant des solutions aux autres difficultés, quand elles seront là, vous les maîtriserez. Y avez-vous déjà pensé ?

Sinon : Voulez-vous essayer ? → **RECHERCHE pour VAV2 ou PE** OU autre méthode (ex. **jeu de rôle** si pb d'attitude commerciale)

Commentaires :

Activité 4 : impact de l'activité

(analyse en situation + tâche à accomplir pour VAV2)

Vous savez que la construction de vos projets dépend de l'avancée de l'AGR. Chaque étape de développement doit apporter quelque chose à votre vie. Comment pouvez-vous voir que vous continuez à avancer dans votre projet de vie ?

Contrat : Notre contrat est le suivant : quand je repasserai dans un mois, vous saurez me dire combien votre AGR vous apporte en plus, et ce que cela peut changer dans votre vie pour vos objectifs les plus importants ? Êtes-vous d'accord ?

Rendez-vous VAV2 fixé le (un mois maximum après la VAV1) :

VAV fructueuse le : **A classer avec le dossier** dans classeur « Cycles 3 », section « VAV 1 à saisir »

Fiche saisie le : **A classer avec le dossier** dans classeur « Cycles 3 », section « VAV 2 à faire »

☐
☐